

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## Kundenberater / Key-Account Manager (m/w)

in unserer Geschäftszentrale in Essen/NRW

### Diese Aufgaben erwarten Sie:

- » Mit Freude am Telefonieren und Verhandlungsgeschick übernehmen Sie den aktiven Verkauf unserer Produktpalette an Bestands- und Neukunden
- » Nachhaltiger Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen und Durchführung telefonischer Beratungs- und Verkaufsgespräche
- » Selbstständige Abwicklung und Koordination von generierten Aufträgen
- » Korrespondenz mit unseren internationalen Lieferanten

### Das sollten Sie mitbringen:

- » Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mehrjährige Berufserfahrung
- » Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- » Sicherer Umgang mit MS Office
- » Hohes Maß an Selbstständigkeit, Zuverlässigkeit und Flexibilität sowie ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit

### Was Sie von uns erwarten können:

- » Sehr gute Karriereperspektiven u. a. für die Bereiche Marketing, Vertrieb und Customer Success Management
- » Leistungsgerechte Verdienstmöglichkeiten und einen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten
- » Schulungen und Unterstützung aus allen Bereichen, um erfolgreich arbeiten zu können
- » Ein motiviertes und erfahrenes dynamisches Team
- » Kaffee, Obst und Getränke stehen zur freien Verfügung
- » Regelmäßige Team & Company Events

Wenn Sie Interesse an der spannenden und herausfordernden Arbeit bei einem europaweit expandierenden Unternehmen haben, freuen wir uns sehr über Ihre Bewerbung und Ihren CV unter Angabe von Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an Herrn Stefan Frank:  
[frank@promostore.de](mailto:frank@promostore.de)