



Giving Europe ist ein europaweit agierender Importeur für Werbeartikel mit ca. 300 Mitarbeitern. Der Hauptsitz des Inhabergeführten Unternehmens ist Tiel, im Herzen der Niederlande.

Unser Sortiment umfasst über 3.000 Artikel, unter anderem aus den Bereichen Schreibwaren, Elektronik, Küche & Haushalt, Outdoor, Werkzeuge und vielem mehr.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für unsere deutsche Niederlassung in Bremen, zur Betreuung unserer Kunden in Deutschland (PLZ 7,8,9), Österreich und der Schweiz, eine/n motivierte/n und engagierte/n

Area Sales Manager

Als Area Sales Manager (Homeoffice Süddeutschland / Österreich) bauen Sie die Kundenbeziehungen im Bereich B2B durch proaktiven Verkauf und qualitative Kundenberatung bei unseren Topkunden vor Ort aus. Des Weiteren entwickeln Sie neue Geschäftsbeziehungen und nehmen an Roadshows und regionalen Fachmessen teil. Sie arbeiten eng mit dem Account Manager aus Ihrer Vertriebsregion zusammen. Gemeinsam obliegt Ihnen die Budgetverantwortung für die Vertriebsregion.

Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit vertriebllichem Hintergrund und haben bereits Erfahrungen in ähnlicher Position sammeln können. Von Vorteil ist ein Hintergrund in der Werbeartikelbranche oder im Handel. Der Umgang mit den gängigen MS-Office Produkten ist für Sie ein leichtes, zusätzlich beherrschen Sie die englische Sprache in Wort und Schrift.

Neben dem Spaß am Verkauf verfügen Sie über eine selbstbewusste, aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit. Ihre Flexibilität, Teamgeist, Zuverlässigkeit und ein lösungsorientiertes Denken zeichnen Sie aus.

Wir bieten Ihnen einen spannenden und abwechslungsreichen Arbeitsplatz, in einem sich entwickelnden und wachsenden Unternehmen mit Perspektive. Eine intensive Einarbeitung und eine angemessene Bezahlung sind für uns selbstverständlich.

Wenn Sie ein Teil unseres jungen Teams werden möchten, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.