



MISSION POSSIBLE

Als einer der führenden Anbieter in Deutschland konzipiert und liefert TRIK seit 25 Jahren Werbeartikel, Print-, Merchandising- und Lifestyleprodukte für namhafte Unternehmen und Marken. Vom Standardartikel bis zur ausgefallenen und kampagnenbezogenen Sonderanfertigung stehen Kreativität, Kompetenz und Qualität bei TRIK im Fokus.

Wir suchen:

#kundenberater #sachbearbeiter im vertrieb #m-w

UNSER ANGEBOT:

- Eine langfristige Perspektive für Ihre berufliche Laufbahn in einem zukunftsorientierten und wachsenden Unternehmen
- Ein hohes Maß an Selbstständigkeit, Eigenverantwortung und Vielseitigkeit Ihrer Tätigkeiten
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein motiviertes Team
- Abwechslung und herausfordernde Projekte

IHRE AUFGABEN:

- Beraten und Betreuen von Bestandskunden
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Aktiver Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Operative Umsetzung der Anforderungen unserer Kunden
- Auftragscontrolling
- Preiskalkulation und Angebotserstellung
- Lieferantensuche und Angebotseinholung
- Erkennen von Verkaufschancen
- Produkt- und Lieferantenauswahl sowie -bewertung
- Verhandlung mit Herstellern, Lieferanten und Geschäftspartnern weltweit

ANFORDERUNGEN:

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium
- Erfahrung im Vertrieb
- Spaß an der Arbeit
- gute Planungs- und Organisationsfähigkeit
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Verantwortungsbewusstsein
- Teamgeist und Empathie
- selbstständige, zuverlässige und systematische Arbeitsweise

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit komplettem Lebenslauf und Zeugnissen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt digital an: job@trik.de | Ihr persönlicher Ansprechpartner: Thomas Hülsmann

Wir sind ausgezeichnet:



PROMOTIONAL GIFT
AWARD 2017



PSI | CAMPAIGN OF THE YEAR
WINNER 2013



marke[ding] | award
2016



GERMAN
DESIGN
AWARD
WINNER
2018